



## Sales Representative / Sales Consultant)

### Arbeidsduur:

- fulltime (40 uur per week)

### Functieomschrijving:

Voor een ICT en professionele telecommunicatieorganisatie zijn we op zoek naar een Sales Representative /Sales Consultant . In deze functie ben je verantwoordelijk voor het uitbreiden van relaties met klanten en legt contact om nieuwe klanten te werven.. In deze positie zijn de belangrijkste activiteiten het uitbreiden van de klantportefeuille, contacten onderhouden, verder uitbouwen van klantcontact, het nabellen, adviseren en informeren van (potentiële) klanten, bezoeken klanten en prospects.

### Inhoudelijke taken:

In deze functie ben je verantwoordelijk voor:

- New Business aanboren
- Relatiebeheer bij bestaande klanten
- Optimalisering van klantrelaties
- Beurzen, Seminars en Internationale congressen bezoeken
- Sales pipeline bijhouden
- Accountplannen schrijven
- Administratie
- Cases ontwikkelen
- Upselling

### Uw profiel:

- HBO werk en denkniveau
- Stabiele en Respectvolle persoonlijkheid
- Enthousiast
- ICT affiniteit (hardware)
- Technische affiniteit
- Kennis van projectmatige verkoop
- Flexibel ingesteld
- Zelfstandig en in teamverband kunnen werken
- Talen: Engels en Dutch in woord en geschrift. Duits is een pre.
- Je bent in het bezit van rijbewijs B, met eigen auto

### Wij Bieden:

- Een goed salaris afhankelijk van kennis en ervaring.
- Prettige werksfeer met korte communicatielijnen.
- Uitdagende projecten bij interessante klanten.

### KONTACT

- Inlichtingen kunnen worden verkregen bij mevrouw Carole Chicoine, telefoon: 088 0888 029
- Indien je belangstelling hebt nodigen wij je uit een sollicitatie voorzien van CV te richten aan: [info@progressiveict.com](mailto:info@progressiveict.com)